

ビジネスアイディアの概要

約1万人に1人の頻度で小耳症という病気が存在し、耳介の奇形だけでなく、多くの症例で外耳道閉鎖を伴うため、**審美面と機能面（聴覚）の両面が治療対象**となる。我々は3D画像技術による高精細な義耳と、**日本が開発した軟骨伝導補聴器**を組み合わせることで、**非侵襲的に審美・聴覚両面の改善が得られる革新的治療（Omimi）**を世界で初めて行っている。しかし現状では、装用方法に改善の余地があることや、作成するためには遠方から来院する必要があるという課題がある。

この課題を解決するために**Omimi固定補助器具の作成**と、**遠方からの来院を不要にするシステムを構築**し、Omimiを用いた治療を広域に展開するための事業化を行う。

ビジネスアイディアを事業化するための課題

1. Omimi固定補助器具の作成

- ・やさしく保持する目立たない固定補助器具プロトタイプの作成、有用性検証

2. 遠方からの来院を不要にするシステムの構築

- ・各種画像データからのOmimi作成および従来法との比較、改良
- ・遠方からデータを受け取りOmimiを作成するシステムの構築

事業化の見通し

既に固定補助器具や遠方からOmimiを作成するシステムは構築済みである。事業第一期で、全国から10名程度の実装試験を行い、より事業としての解像度を高め、小耳症患者さんにとっての手軽な選択肢として普及させていく。第四期頃には海外展開を開始し、全世界から受注できる体制を構築していく。将来的には補装具としての認証を目指し、より患者さんの負担が軽減されるような働きかけを行っていく。

世界中の耳の悩みを最新技術で笑顔に変える、革新的な取り組みを続けていく。

事業者情報



西山 崇経

株式会社Coera CEO

慶應義塾大学耳鼻咽喉科・頭頸部外科 専任講師



林 伸太郎

株式会社 愛和義肢製作所

義肢装具士

ビジネスアイディア概要図等

1. 固定補助器具の作成



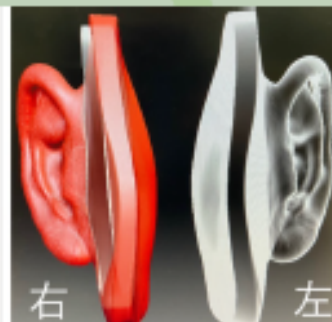
Omimi + 専用固定補助器具「Oframe」(オーフレーム)



- ・ 10秒で着脱可能
- ・ 子供だけで着け外し
- ・ 優しく押さえて痛くない
- ・ 接着剤不要

※知財保護の観点で公開できません

2. 来院不要の作成システム構築



Omimi作成